

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Бианкина Алена Олеговна
Должность: Ректор
Дата подписания: 14.04.2023 16:24:45
Уникальный программный ключ:
b2aeadef209e4ec32d89f812db7eed614bb00b0c

Автономная некоммерческая организация высшего образования
«Институт социальных наук»



Рабочая программа учебной дисциплины (модуля)

«Внешнеэкономические сделки»

Код и направление подготовки **40.04.01 Юриспруденция**

Направленность (профиль) программы магистратуры

«Гражданское право, гражданский процесс»

Квалификация (степень) выпускника **«магистр»**

Форма обучения **очная**

Москва

2022

1. Сведения о дисциплине (модуле) из учебного плана

- Индекс и наименование дисциплины: Б1.В.ДВ.04.01
Внешнеэкономические сделки.
- Дисциплина изучается в 4-м семестре.
- Форма контроля: зачет (4 семестр).

2. Цель освоения дисциплины (модуля)

Формирование у магистрантов системы знаний в сфере внешнеэкономической деятельности, а также развитие практических умений и навыков работы с источниками права, регулирующими внешнеэкономические сделки.

3. Место дисциплины (модуля) в структуре основной профессиональной образовательной программы (ОПОП)

Дисциплина «Внешнеэкономические сделки» относится к дисциплинам по выбору части, формируемой участниками образовательных отношений, Блока 1 Дисциплины (модули) учебного плана (Б1.В.ДВ.04.01).

4. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения ОПОП

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование и развитие:

профессиональных компетенций:

- способен квалифицировано применять нормативные правовые акты гражданского, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права в профессиональной деятельности (ПК-1);
- способен принимать участие в проведении юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов гражданского, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права, давать квалифицированные юридические заключения и консультации в сферах применения норм гражданского, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права (ПК-4).

В результате изучения дисциплины обучающийся должен:

Знать:

- сущность и содержания основных понятий, категорий и институтов гражданского права, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права; нормативные правовые акты и правоприменительную и

судебную практику в своей сфере профессиональной деятельности;

- методики проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции; методики составления квалифицированных юридических заключений и проведения консультаций в гражданско-правовой сфере юридической деятельности.

Уметь:

- осуществлять комплексный сравнительно-правовой анализ в гражданско-правовой сфере; анализировать юридические факты, возникающие в связи с ними гражданско-правовые отношения и прогнозировать их развитие;

- проводить юридическую экспертизу проектов нормативных правовых актов гражданского, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права; давать квалифицированные юридические заключения и проводить консультации в гражданско-правовой сфере юридической деятельности.

Владеть:

- навыками применения действующего законодательства и реализации норм гражданского права, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права;

- навыками проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов гражданского, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права; навыками юридического консультирования в гражданско-правовой сфере юридической деятельности.

5. Структура и содержание дисциплины (модуля)

Объем дисциплины (модуля) составляет 2 зачетные единицы (72 часа). Из 72 часов на контактную работу отводится 20 часов (лекции – 8 часов, практические занятия – 12 часов), на самостоятельную работу – 52 часа.

Распределение часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся, по темам дисциплины приведено в таблице 1 и таблице 2 соответственно.

Таблица 1

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Семестр	Виды учебной работы (в академических часах)				
			Лекции	Семинарские занятия	Практические занятия	Лабораторные работы	Самостоятельная работа

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Семестр	Виды учебной работы (в академических часах)					
			Лекции	Семинарские занятия	Практические занятия	Лабораторные работы	Самостоятельная работа	Контроль
1	Внешнеэкономические сделки: понятие, стороны, содержание, виды	4	2		2		10	
2	Правовое регулирование внешнеэкономических сделок	4	2		2		8	
3	Договор международной купли-продажи	4	1		2		8	
4	Расчеты сторон при совершении внешнеэкономических сделок	4	1		2		8	
5	Международные перевозки	4	1		2		10	
6	Ответственность сторон и защита прав участников внешнеэкономических сделок	4	1		2		8	
	Всего за четвертый семестр		8		12		52	
	Итого:		72					

Таблица 2

№ п/п	Наименование раздела и темы дисциплины	Виды учебной работы (в академических часах)					
		Лекции	Семинарские занятия	Практические занятия	Лабораторные работы	Самостоятельная работа	Контроль
1	Внешнеэкономические сделки: понятие, стороны, содержание, виды	2		2		10	
1.1	Внешнеэкономические сделки: общая характеристика	1		2		5	
1.2	Виды внешнеэкономических сделок	1		2		5	
2	Правовое регулирование внешнеэкономических сделок.	2		2		8	

№ п/п	Наименование раздела и темы дисциплины	Виды учебной работы (в академических часах)					
		Лекции	Семинарские занятия	Практические занятия	Лабораторные работы	Самостоятельная работа	Контроль
2.1	Общая характеристика правового регулирования внешнеэкономических сделок	1		1		4	
2.2	Роль международных организаций в правовом регулировании внешнеэкономических сделок	1		1		4	
3	Договор международной купли-продажи	1		2		8	
3.1	Договор международной купли-продажи: общая характеристика	0,5		1		4	
3.2	Содержание договора международной купли-продажи	0,5		1		4	
4	Расчеты сторон при совершении внешнеэкономических сделок	1		2		8	
4.1	Общие положения о расчетах сторон при совершении внешнеэкономических сделок	0,5		1		4	
4.2	Расчеты сторон при совершении внешнеэкономических сделок векселями и чеками	0,5		1		4	
5	Международные перевозки	1		2		10	
5.1	Международные перевозки: общие положения	1		--		2	
5.2	Морские перевозки	--		0,5		2	
5.3	Международные воздушные перевозки	--		0,5		2	
5.4	Международные железнодорожные перевозки	--		0,5		2	

№ п/п	Наименование раздела и темы дисциплины	Виды учебной работы (в академических часах)					
		Лекции	Семинарские занятия	Практические занятия	Лабораторные работы	Самостоятельная работа	Контроль
5.5	Международные автомобильные перевозки	--		0,5		2	
6	Ответственность сторон и защита прав участников внешнеэкономических сделок	1		2		8	
6.1	Ответственность участников внешнеэкономических сделок	0,5		1		4	
6.2	Защита прав участников внешнеэкономических сделок	0,5		1		4	
	Всего за четвертый семестр	8		12		52	
	Итого:	72					

Содержание дисциплины (модуля)

В таблице 3 представлено содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам (разделам).

Таблица 3

№ п/п	Наименование раздела и темы дисциплины	Содержание раздела
1	Внешнеэкономические сделки: понятие, стороны, содержание, виды	
1.1	Внешнеэкономические сделки: общая характеристика	<p>Сущность и содержание основных понятий, категорий и институтов гражданского права. Нормативные правовые акты и правоприменительная и судебная практика в сфере внешнеэкономических отношений.</p> <p>Общая характеристика обязательств и их виды. Договорные обязательства и их особенности, как обязательств, широко распространенных в современном гражданском, в том числе торговом обороте. Понятие сделки как действия граждан и юридических лиц, направленного на установление, изменение, прекращение гражданских прав и обязанностей; а также виды сделок.</p> <p>Договор как соглашение двух или более лиц об</p>

		установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей. Основные условия заключения, изменения и прекращения договоров. Форма договора. Понятия «обязательственный статут сделки», а также «автономия воли» сторон, вступающих в правоотношения
1.2	Виды внешнеэкономических сделок	Классификация основных видов внешнеэкономических сделок, как непосредственно внешнеторговых, так и взаимосвязанных ними (договоров международной купли-продажи товаров, бартерных сделок; международных договоров в сфере оказания услуг; договоров на выполнение работ (на строительство предприятий, зданий и сооружений; на производство оборудования и т.п.); договоры на проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ), а также лицензионные договоры об использовании изобретений и других научно-технических достижений (ноу-хау); договор аренды (например, транспортных средств в целях перевозки грузов и т.п.); договор финансовой аренды (лизинга); договора коммерческой концессии (франчайзинга); договоров поручения, агентирования, комиссии, применяемых в сфере внешнеэкономической деятельности и др.)
2	Правовое регулирование внешнеэкономических сделок	
2.1	Общая характеристика правового регулирования внешнеэкономических сделок	Понятие и виды источников права, регулирующих внешнеэкономическую деятельность: международные договоры, внутреннее (национальное) законодательство «торгующих государств», обычаи и обыкновения в сфере внешнеторговой деятельности, судебная практика и прецеденты. Международные договоры (универсальные конвенции и региональные) и их значение
2.2	Роль международных организаций в правовом регулировании внешнеэкономических сделок	Роль международных организаций, таких как Гагская конференция по международному частному праву, Международный институт по унификации частного права (УНИДРУА), Комиссия ООН по праву международной торговли ЮНСИТРАЛ в подготовке международных конвенций, регулирующих сферу торговли; а также их деятельность по систематизации сложившихся в торговой практике обычаев и обыкновений. Участие России в деятельности этих организаций. Понятие «Lex mercatoria» (право международной торговли) и его содержание
3	Договор международной купли-продажи	
3.1	Договор международной купли-продажи: общая характеристика	Договор международной купли-продажи товаров как основной вид международных (внешнеэкономических) коммерческих контрактов. Международно-правовое определение такого рода договора, как договора купли-продажи товаров между сторонами, коммерческие предприятия которых находятся в разных государствах. Характеристика основных источников, регулирующих его: Венской конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров от 11.04.1980г. (с послед. изменениями); Принципов УНИДРУА 1994г. (в ред. 2004г.); ГК РФ; ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08

		декабря 2003г. (с послед. измен.) и др.
3.2	Содержание договора международной купли-продажи	Содержание Венской конвенции 1980 года, которая регламентирует: 1) понятие договора международной купли-продажи товаров; 2) форму такого договора; 3) порядок заключения; 4) содержание прав и обязанностей сторон договора международной купли-продажи товаров; 5) прекращение обязательств сторон; 6) ответственность сторон такого договора. Рассмотрение Принципов УНИДРУА, провозглашающих свободу договора, обязательность надлежаще заключенного договора, добросовестность и честную деловую практику, конфиденциальность и др. Понятие Инкотермс-2010 (Incoterms 2010), то есть международных правил, признанных правительственными органами, юридическими компаниями и коммерсантами по всему миру для толкования наиболее применимых в международной торговле терминов. Особенности применения Инкотермс. Правовое регулирование бартерных сделок
4	Расчеты сторон при совершении внешнеэкономических сделок	
4.1	Общие положения о расчетах сторон при совершении внешнеэкономических сделок	Валютные условия и валютные оговорки во внешнеэкономических контрактах. Золотая, валютная, мультивалютная оговорки и оговорка «скользящая цена». Расчетные и кредитные отношения как разновидности денежных обязательств. Характеристика расчетных отношений как отношений, связанных с платежами по внешнеторговым и внешнеэкономическим операциям; а также кредитных отношений как отношений сторон, при которых кредитор обязуется передать в пользование заемщику (должнику) валютные ценности, а заемщик (кредитор) обязуется возратить их или предоставить кредитору компенсацию, как правило с уплатой процентов в определенный срок. Основные формы международных расчетов. Характеристика таких международных источников как: 1) Правовое руководство ЮНСИТРАЛ по электронному переводу средств 1987 г., 2) Типовой закон ЮНСИТРАЛ о международных кредитных переводах 1992г; 3) Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов (в ред. 2007 г.), 4) Унифицированные правила для межбанковского рабурсирования по документарным аккредитивам (2008 г.), 5) Конвенция ООН о независимых гарантиях и резервных аккредитивах 1995 г., 6) Унифицированные правила МТП по инкассо
4.2	Расчеты сторон при совершении внешнеэкономических сделок векселями и чеками	Понятие расчетов посредством векселей, а также чеков. Общая характеристика, таких источников, как 1) Женевская конвенция 1930 г. о переводном и простом векселе (СССР присоединилась в 1936 г.), которая устанавливает Единообразный закон о переводном и простом векселе; 2) Женевская конвенция 1930 г., имеющая целью разрешение некоторых коллизий законов о переводных и простых векселях (к которой СССР присоединилась в 1936 г.); 3)

		<p>Нью-Йоркская Конвенция ООН о международных переводных векселях и международных простых векселях 1988г. (которую СССР, Канада, США и ряд др. государств подписали, но она пока не в силе); 4) Женевские чековые конвенции 1931 г. (к которых Россия не участвует, но в контрактах они применяются, ели контрагент, относится к государству, где применяются), 5) Конвенция ЮНСИТРАЛ о международном чеке 1988 г.</p>
5	Международные перевозки	
5.1	Международные перевозки: общие положения	<p>Понятие международной перевозки как перевозки грузов, пассажиров и их багажа между двумя и более государствами. Международно-правовые и коллизионные вопросы международных перевозок. Виды перевозок: воздушные, автомобильные, железнодорожные, водные</p>
5.2	Морские перевозки	<p>Понятие морских перевозок (линейных и трамповых). Общая характеристика основных актов, регулирующих отношения сторон в сфере международных перевозок, в т.ч. осуществляемых в рамках внешнеэкономической деятельности: Кодекса торгового мореплавания РФ от 30.04.1999г. № 81 (КТМ); Гамбургской Конвенции ООН о морской перевозке грузов 1978 г.; Брюссельской Международной конвенции об унификации некоторых правил о коносаменте (Гамбургские правила) 1924г (с измен. 1968г.); Конвенции ООН о договорах полностью или частичной морской перевозки грузов 2008г.; а также др., касающимися не только перевозок (а морского права, загрязнений нефтью и т.п.) Роль БИМКО – Балтийской морской конференции, ММК – Международного морского комитета.</p>
5.3	Международные воздушные перевозки	<p>Понятие международной воздушной перевозки как перевозки, при которой хотя бы один из пунктов посадки воздушного судна находится на территории другого государства. Общая характеристика международных конвенций, применяемых для регулирования международных воздушных перевозок: Чикагской конвенции о международной гражданской авиации от 07.12.1944 г. (в рамках которой была создана ИКАО - Международная организация гражданской авиации); Варшавской конвенцией для унификации некоторых правил, касающихся международных перевозок 1929 г.; Гаагского протокола 1955 г. к Варшавской конференции; Гватемальского протокола 1971г. и Гваделажарской конвенции 1961 г., которые дополнили Варшавскую конвенцию; Монреальской конвенции для унификации некоторых правил международных перевозок 1999 г. (дополнившей Варшавскую). Характеристика норм, регулирующих воздушные перевозки, в т.ч. перевозки грузов, закрепленные в законодательстве Российской Федерации, в частности, в Воздушном кодексе РФ от 19 марта 1997 г. № 60-ФЗ.</p>
5.4	Международные железнодорожные	<p>Понятие международной железнодорожной перевозки как перевозки грузов и пассажиров между двумя и более</p>

	перевозки	государствами на условиях международной транспортной конвенции. Характеристика международных конвенций, регулирующих железнодорожные перевозки (и характеристика таковых перевозок применительно к внешнеэкономической деятельности Российской Федерации): Бернских конвенций о железнодорожных перевозках грузов и пассажиров КОТИФ (с приложениями СИМ и СИВ) 1980 г. (в которой участвуют большинство стран Европы, Украина, ряд стран Азии и Северной Африки, при этом, несмотря на то, что СССР не был их участником, но положение конвенций применялись и применяются); Соглашения о международном железнодорожном грузовом сообщении (СМГС) 1951 г., в котором участвуют в Россия, страны Восточной Европы, Монголия, КНР, КНДР, Вьетнам; а также рассмотрение норм, регулирующих перевозки в Уставе железнодорожного транспорта РФ 2002 г.
5.5	Международные автомобильные перевозки	Понятие международных автомобильных перевозок и их значение для современного развития внешнеэкономической деятельности. Общая характеристика положений таких международных конвенций как Конвенция о дорожном движении 1968г.; Конвенция о договоре международной дорожной перевозки грузов (КДПГ) 1956г.; Таможенная конвенция о международной перевозке грузов с применением книжки МДП 1975г.; Соглашение о международных перевозках скоропортящихся пищевых продуктов и о специальных транспортных средствах, предназначенных для них 1970г.; Европейское соглашение о международной дорожной перевозке опасных грузов (ДПОГ) 1957г.; Европейское соглашение о международных автомагистралях (СМА) (Женева, 15 ноября 1975 г.) и др.
6	Ответственность сторон и защита прав участников внешнеэкономических сделок	
6.1	Ответственность участников внешнеэкономических сделок	Ответственность сторон внешнеэкономических сделок. Основания и условия ответственности сторон внешнеэкономических сделок. Меры ответственности сторон внешнеэкономических сделок. Особенности применения мер ответственности сторон внешнеэкономических сделок. Основные задачи и принципы организации работы по обеспечению законности и правопорядка гражданско-правовыми средствами. Основные причины и условия совершения правонарушений в сфере предпринимательской и иной хозяйственной деятельности
6.2	Защита прав участников внешнеэкономических сделок	Понятие охраны и защиты прав участников внешнеэкономической деятельности; а также рассмотрения основных способов, посредством которых они осуществляются. Особенности применений Нью-Йоркской Конвенции ООН об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г. (а ред. 1980 г.). Применение сторонами во внешнеэкономической сделке права на арбитражную оговорку. Право на обращение в

6. Образовательные технологии

Реализация программы предусматривает использование традиционных и информационно-коммуникационных образовательных технологий.

Теоретический материал (за исключением вопросов, выносимых на самостоятельное изучение) изучается как на лекциях, так и на практических занятиях.

Закрепление изученного теоретического материала и овладение навыками использования этого теоретического материала при подготовке к практическим занятиям происходит в результате проработки конспектов лекций, изучения учебной литературы, выполнения задач и упражнений, выносимых на самостоятельное решение. При изучении некоторых вопросов (для осмысления которых нужно проследить динамику некоторого процесса) требуется использование в учебном процессе информационно-коммуникационных образовательных технологий.

7. Самостоятельная работа обучающихся

Таблица 4

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Вид самостоятельной работы	Объем (в академических часах)
1	Внешнеэкономические сделки: понятие, стороны, содержание, виды	подготовка ответов на вопросы для устного опроса по темам к зачету; выполнение кейс-заданий; решение компетентностно-ориентированных заданий; выполнение практических контрольных заданий; подготовка рефератов	10
2	Правовое регулирование внешнеэкономических сделок	подготовка ответов на вопросы для устного опроса по темам к зачету; выполнение кейс-заданий; решение компетентностно-ориентированных заданий; выполнение практических контрольных заданий; подготовка рефератов	8
3	Договор международной купли-продажи	подготовка ответов на вопросы для устного опроса по темам к зачету; выполнение кейс-заданий; решение компетентностно-ориентированных заданий; выполнение практических контрольных заданий; подготовка рефератов	8
4	Расчеты сторон при совершении внешнеэкономических сделок	подготовка ответов на вопросы для устного опроса по темам к зачету; выполнение кейс-заданий; решение компетентностно-ориентированных	8

		заданий; выполнение практических контрольных заданий; подготовка рефератов	
5	Международные перевозки	подготовка ответов на вопросы для устного опроса по темам к зачету; выполнение кейс-заданий; решение компетентностно-ориентированных заданий; выполнение практических контрольных заданий; подготовка рефератов	10
6	Ответственность сторон и защита прав участников внешнеэкономических сделок	подготовка ответов на вопросы для устного опроса по темам к зачету; выполнение кейс-заданий; решение компетентностно-ориентированных заданий; выполнение практических контрольных заданий; подготовка рефератов	8

Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся

- основная и дополнительная литература по дисциплине;
- Интернет-ресурсы;
- конспекты лекций;
- материалы практических для занятий

8. Оценочные и методические материалы

В таблице 5 приведены средства оценивания *текущего контроля* Таблица

5

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Оценочные средства текущего контроля
1	Внешеэкономические сделки: понятие, стороны, содержание, виды	вопросы для устного опроса по темам к зачету; кейс-задания; компетентностно-ориентированные задания; практические контрольные задания; темы рефератов по темам
2	Правовое регулирование внешнеэкономических сделок.	вопросы для устного опроса по темам к зачету; кейс-задания; компетентностно-ориентированные задания; практические контрольные задания; темы рефератов по темам
3	Договор международной купли-продажи	вопросы для устного опроса по темам к зачету; кейс-задания; компетентностно-ориентированные задания; практические контрольные задания; темы рефератов по темам
4	Расчеты сторон при совершении внешнеэкономических сделок	вопросы для устного опроса по темам к зачету; кейс-задания; компетентностно-ориентированные задания; практические контрольные задания; темы рефератов по темам

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Оценочные средства текущего контроля
5	Международные перевозки	вопросы для устного опроса по темам к зачету; кейс-задания; компетентностно-ориентированные задания; практические контрольные задания; темы рефератов по темам
6	Ответственность сторон и защита прав участников внешнеэкономических сделок	вопросы для устного опроса по темам к зачету; кейс-задания; компетентностно-ориентированные задания; практические контрольные задания; темы рефератов по темам

Формируемые компетенции

Таблица 6

Перечень формируемых компетенций	Формируемые элементы компетенций	Индикаторы достижения компетенций
– способен квалифицировано применять нормативные правовые акты гражданского, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права в профессиональной деятельности (ПК-1).	<p>Знать: сущность и содержания основных понятий, категорий и институтов гражданского права, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права; нормативные правовые акты и правоприменительную и судебную практику в своей сфере профессиональной деятельности;</p> <p>Уметь: осуществлять комплексный сравнительно-правовой анализ в гражданско-правовой сфере; анализировать юридические факты, возникающие в связи с ними гражданско-правовые отношения и прогнозировать их развитие;</p> <p>Владеть: навыками применения действующего законодательства и реализации норм гражданского права, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права.</p>	<p>ПК-1.1. Знает: сущность и содержания основных понятий, категорий и институтов гражданского права, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права; нормативные правовые акты и правоприменительную и судебную практику в своей сфере профессиональной деятельности;</p> <p>ПК-1.2. Умеет: осуществлять комплексный сравнительно-правовой анализ в гражданско-правовой сфере; анализировать юридические факты, возникающие в связи с ними гражданско-правовые отношения и прогнозировать их развитие</p> <p>ПК-1.3. Владеет: навыками применения действующего законодательства и реализации норм гражданского права, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права</p>
- способен принимать участие в проведении юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов	Знать: методики проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них	ПК-4.1. Знает: методики проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в

<p>гражданского, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права, давать квалифицированные юридические заключения и консультации в сферах применения норм гражданского, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права (ПК-4);</p>	<p>положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции; методики составления квалифицированных юридических заключений и проведения консультаций в гражданско-правовой сфере юридической деятельности; Уметь: проводить юридическую экспертизу проектов нормативных правовых актов гражданского, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права; давать квалифицированные юридические заключения и проводить консультации в гражданско-правовой сфере юридической деятельности; Владеть: навыками проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов гражданского, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права; навыками юридического консультирования в гражданско-правовой сфере юридической деятельности.</p>	<p>целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции; методики составления квалифицированных юридических заключений и проведения консультаций в гражданско-правовой сфере юридической деятельности; ПК-4.2. Умеет: проводить юридическую экспертизу проектов нормативных правовых актов гражданского, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права; давать квалифицированные юридические заключения и проводить консультации в гражданско-правовой сфере юридической деятельности; ПК-4.3. Владеет: навыками проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов гражданского, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права; навыками юридического консультирования в гражданско-правовой сфере юридической деятельности.</p>
---	---	---

Типовые задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности

1. Практические контрольные задания к теме № 1

Цель выполнения работы: проверить уровень знаний по вопросам в области понятия, сторон, содержания и видов внешнеэкономических сделок.

1. Сформулируйте понятие внешнеэкономической деятельности.
2. Соотнесите понятие внешнеэкономической деятельности и внешнеэкономической сделки.
3. Определите требования к форме внешнеэкономической сделки.
4. Определите статус сторон во внешнеэкономических сделках.
5. Назовите основные критерии классификации внешнеэкономических сделок.

2. Перечень тем для рефератов

1. Понятия внешнеэкономическая и внешнеторговая деятельность.
2. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА.
3. Юридические лица и индивидуальные предприниматели как субъекты внешнеторговой деятельности.
4. Роль государства во внешнеторговой деятельности.
5. История и цель создания Всемирной торговой организации (ВТО).
6. Основные руководящие принципы Всемирной торговой организации.
7. Международная торговая палата (МТП).
8. Торгово-промышленная палата России.
9. Виды и соотношение источников, регулирующих внешнеэкономическую деятельность государств;
10. Внутреннее (национальное) законодательство государств, регулирующее внешнеэкономическую деятельность;
11. Международные договоры (конвенции и соглашения) как источник, регулирующий внешнеэкономическую деятельность, их разновидности и особенности.
12. Обычаи и обыкновения, применяемые во внешнеэкономической деятельности.
13. Понятие «Lex mercatoria» (закон торговли), его содержание и значение для регулирования современного торгового оборота.
14. Основные виды внешнеторговых сделок.
15. Венская конвенция ООН «О договорах международной купли-продажи товаров» от 11.04.1980 г. и ее значение.
16. Договор международной купли-продажи товаров, его форма, существенные условия, порядок заключения, изменения, прекращения, ответственность сторон.
17. Расчеты в международном торговом праве и их формы.

18. Банковский перевод во внешнеторговых отношениях.
19. Аккредитив во внешнеторговых отношениях.
20. Инкассо во внешнеторговых отношениях.
21. Расчеты посредством векселей во внешнеторговых отношениях.
22. Расчеты посредством чеков во внешнеэкономических отношениях.
23. Инкотермс 2010 (Incoterms 2010).
24. Договор лизинга и его особенности во внешнеторговых отношениях.
25. Договор факторинга и его особенности во внешнеторговых отношениях.
26. Договор международного франчайзинга во внешнеторговых отношениях.
27. Представительство и его виды во внешнеторговых отношениях.
28. Доверенность и ее особенности во внешнеторговой деятельности.
29. Агентский договор во внешнеторговых отношениях.
30. Дистрибьюторские контракты и их особенности во внешнеторговых отношениях.
31. Общее понятие договора международной перевозки и его значение во внешнеэкономической деятельности.
32. Общее понятие морских перевозок, их регулирование.
33. Общее понятие международных воздушных перевозок, их регулирование.
34. Общее понятие международных железнодорожных перевозок, их регулирование.
35. Общее понятие международных автомобильных перевозок, их регулирование.
36. АСМАП – Ассоциация международных автомобильных перевозчиков.
37. Страхование в международной торговле.
38. Свободные экономические зоны.
39. Особенности применения Нью-Йоркской Конвенции ООН об исковой в международной купле-продаже товаров 1974 г.
40. Арбитражные оговорки во внешнеэкономических сделках и арбитражные соглашения сторон.
41. Постоянно действующие международные коммерческие арбитражные суды и арбитражи «ad hoc».
42. МКАС при ТПП РФ.

3. Примерный вариант компетентностно-ориентированных заданий

Используя Венскую конвенцию о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., ГК РФ (части первая, вторая и третья), ИНКОТЕРМС-2000, Письмо ЦБ РФ №300 от 15.07.1996 г. «О рекомендациях по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов», АПК РФ (в части подсудности споров) или Закон РФ «О международном коммерческом арбитраже» 1993 г., **составьте внешнеторговый контракт – договор международной купли-продажи (поставки).**

В договоре необходимо отразить следующие моменты:

- 1) Наименование сторон.
 - 2) Предмет и цели договора.
 - 3) Заключение договора (согласование сторонами существенных условий, если договор носит рамочный характер и между сторонами должны заключаться дополнительные соглашения о конкретных поставках).
 - 4) Условия поставки товара (базис поставки, гарантии, упаковка и маркировка, требования к качеству и т.п.).
 - 5) Обязательства сторон (включая обязательства по перевозке и страхованию товара).
 - 6) Срок поставки.
 - 7) Приемка товара по качеству и количеству. Инспектирование.
 - 8) Переход права собственности на товар.
 - 9) Цена товара. Валюта цены и платежа.
 - 10) Условия платежа. Порядок расчетов (с указанием конкретных банков, при аккредитиве – указание на порядок его открытия, согласованные документы, подтверждение и покрытие, распределение банковских расходов).
 - 11) Ответственность сторон. Форс-мажор.
 - 12) Применимое право. Разрешение споров.
 - 13) Заключительные положения (порядок изменения и расторжения договора, срок действия договора и т.п.).
 - 14) Адреса, реквизиты, подписи сторон.
 - 15) Приложения (спецификация, акт приемки-передачи товара, акт приемки товара по качеству и количеству, коммерческий акт и т.п.).
- Российская сторона – продавец по договору. Иностранная фирма – покупатель.

Варианты наименования товара и базиса поставки изложены ниже:

- 1) Оборудование – станки. СРТ (Караганда, Казахстан).
- 2) Бывшие в употреблении грузовые автомобили «МАЗ», «Камаз» и «Урал». СIF (Джибути, Эфиопия). (Особое внимание обратите на проверку качества товара).
- 3) Древесно-стружечные плиты. DAF (Аддис-Абеба, Эфиопия).
- 4) Огнетушители. FCA (г. Новосибирск, Россия).
- 5) Алюминий. DDU (Франкфурт, Германия).
- 6) Металлопрокат. CFR (Нью-Йорк, США).
- 7) Железная руда (навалом). CFR (Антверпен, Бельгия).
- 8) Медь и иные цветные металлы. СIF (Алма-Ата, Казахстан).
- 9) Погрузчики, грейдеры, экскаваторы. DDP (африканская страна - по выбору).
- 10) Новые (с завода) грузовые автомобили «Урал». FCA (Челябинск, Россия).
- 11) Лакокрасочные материалы. ExW (г. Екатеринбург, Россия).
- 12) Пилорама. СIF (африканская страна - по выбору).
- 13) Лес. DAF (Хельсинки, Финляндия).
- 14) Керамическая плитка. FCA (г. Новосибирск, Россия).
- 15) Железнодорожные платформы и бандажи. DAF (Астана, Казахстан).
- 16) Трубы. ExW (Екатеринбург, Россия).
- 17) Подшипники. СРТ (Бухарест, Венгрия).
- 18) Гидравлические узлы для тракторов и машин. СIF (порт Калькутты, Индия).
- 19) Прицепы и полуприцепы для большегрузных автомобилей. DDU (Самарканд, Узбекистан).
- 20) Зерно (кормовое). DDP (Караганда, Казахстан).
- 21) Кондитерские изделия фабрики «Конфи». FCA (Екатеринбург, Россия).
- 22) Буровая установка. СIF (Баку, Азербайджан).
- 23) Дробилка. СIF (Могилев, Беларусь).
- 24) Минеральные удобрения. FOB (порт Находка, Россия).
- 25) Синтетические материалы. FAS (порт Санкт-Петербург, Россия).

4. Пример кейс-заданий

Кейс. Проблема: изменение базисных условий поставки в одностороннем порядке.

Описание практической ситуации: Российской организацией (покупателем) был заключен внешнеторговый контракт с иностранной компанией (продавцом) на поставку товара. Стороны при заключении сделки в письменной форме договорились, что поставка товара будет осуществляться на условиях СIF (морская перевозка) в редакции ИНКОТЕРМС-2000. При этом обязанность по оплате фрахта до пункта назначения и по страхованию сделки возлагалась на продавца – иностранную фирму. Фактически перевозка

осуществлена на условиях CFR – продавец поставку не страховал. В пути товар был испорчен морской водой во время шторма. Покупатель, получив товар в негодном состоянии, счел это виной продавца, который односторонне изменил базисные условия поставки с CIF на CFR, что, в свою очередь, привело к ненадлежащему исполнению обязательств по сделке. Иностранная фирма настаивала, что двустороннее изменение договора имело место. В качестве доказательства приводились следующие обстоятельства: продавец отправил по факсу оферту с предложением снизить цену контракта; покупатель в телефонных переговорах согласился с этим предложением. В результате телефонных переговоров продавец счел возможным зафрахтовать судно на условиях CFR и не страховать сделку.

Задание 1. Разрешите спор. Имело ли место изменение базисных условий поставки? Какими возможностями по защите своих нарушенных прав обладает российская организация?

Задание 2. Подготовьте проекты претензионных и процессуальных документов.

6. Пример итогового тестового задания

1. Какой момент имеет определяющее значение при типизации условий договора в соответствии с правилами ИНКОТЕРМС:

- 1) момент перехода права собственности;
- 2) момент заключения договора перевозки;
- 3) момент перехода риска случайной гибели, условий транспортировки;
- 4) момент заключения договора;
- 5) момент передачи товара покупателю.

2. Какой метод имеет приоритетное применение в регулировании международной купли-продажи:

- 1) унифицированный материально-правовой;
- 2) обычно-правовой.
- 3) национальный материально-правовой;
- 4) национальный коллизионный;
- 5) унифицированный коллизионный.

3. Что является первоосновой выбора права в соответствии с Межамериканской конвенцией 1994 г. о праве, применимом к международным контрактам:

- 1) критерий наиболее тесной связи;
- 2) критерий «локализации» договора;
- 3) закон страны продавца.

- 4) автономия воли сторон;
- 5) закон существа отношения.

4. Как автономия воли сторон понимается в праве внешнеэкономических сделок:

- 1) как право сторон избрать закон, регулирующий все аспекты их правоотношения;
- 2) как источник права внешнеэкономических сделок;
- 3) как обязанность сторон сделать в контракте оговорку о применимом праве;
- 4) как право суда применить для регулирования спора любое право по своему усмотрению;
- 5) как право сторон избрать любую правовую систему для регулирования основных аспектов их правоотношений по внешнеэкономической сделке.

5. Кому в первую очередь адресованы нормы Венской конвенции:

- 1) национальным субъектам внешнеторговой деятельности.
- 2) главам государств и правительств;
- 3) министерствам внешней торговли государств-участников;
- 4) самим государствам-участникам;
- 5) Всемирной торговой организации.

Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности на итоговом контроле (промежуточной аттестации)

Вопросы к зачету (4-й семестр)

1. Понятия внешнеэкономическая и внешнеторговая деятельность.
2. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА.
3. Юридические лица и индивидуальные предприниматели как субъекты внешнеторговой деятельности.
4. Роль государства во внешнеторговой деятельности.
5. История и цель создания Всемирной торговой организации (ВТО).
6. Основные руководящие принципы Всемирной торговой организации.
7. Международная торговая палата (МТП).
8. Торгово-промышленная палата России.
9. Виды и соотношение источников, регулирующих внешнеэкономическую деятельность государств;

10. Внутреннее (национальное) законодательство государств, регулирующее внешнеэкономическую деятельность;
11. Международные договоры (конвенции и соглашения) как источник, регулирующий внешнеэкономическую деятельность, их разновидности и особенности.
12. Обычаи и обыкновения, применяемые во внешнеэкономической деятельности.
13. Понятие «Lex mercatoria» (закон торговли), его содержание и значение для регулирования современного торгового оборота.
14. Основные виды внешнеторговых сделок.
15. Венская конвенция ООН «О договорах международной купли-продажи товаров» от 11.04.1980 г. и ее значение.
16. Договор международной купли-продажи товаров, его форма, существенные условия, порядок заключения, изменения, прекращения, ответственность сторон.
17. Расчеты в международном торговом праве и их формы.
18. Банковский перевод во внешнеторговых отношениях.
19. Аккредитив во внешнеторговых отношениях.
20. Инкассо во внешнеторговых отношениях.
21. Расчеты посредством векселей во внешнеторговых отношениях.
22. Расчеты посредством чеков во внешнеэкономических отношениях.
23. Инкотермс 2010 (Incoterms 2010). Инкотермс 2020 (Incoterms 2020).
24. Договор лизинга и его особенности во внешнеторговых отношениях.
25. Договор факторинга и его особенности во внешнеторговых отношениях.
26. Договор международного франчайзинга во внешнеторговых отношениях.
27. Представительство и его виды во внешнеторговых отношениях.
28. Доверенность и ее особенности во внешнеторговой деятельности.
29. Агентский договор во внешнеторговых отношениях.
30. Дистрибьюторские контракты и их особенности во внешнеторговых отношениях.
31. Общее понятие договора международной перевозки и его значение во внешнеэкономической деятельности.
32. Общее понятие морских перевозок, их регулирование.
33. Общее понятие международных воздушных перевозок, их регулирование.
34. Общее понятие международных железнодорожных перевозок, их регулирование.
35. Общее понятие международных автомобильных перевозок, их регулирование.
36. АСМАП – Ассоциация международных автомобильных перевозчиков.
37. Страхование в международной торговле.
38. Свободные экономические зоны.

39. Особенности применения Нью-Йоркской Конвенции ООН об исковой в международной купле-продаже товаров 1974 г.

40. Арбитражные оговорки во внешнеэкономических сделках и арбитражные соглашения сторон.

41. Постоянно действующие международные коммерческие арбитражные суды и арбитражи «ad hoc».

42. МКАС при ТПП РФ.

Пример задач к промежуточной аттестации

Задача. Российская организация (продавец) и французская фирма (покупатель) заключили договор купли-продажи товара (клюквы). В срок, указанный в договоре, товар был доставлен покупателю. Покупатель, осмотрев товар, отказался его оплачивать на том основании, что поставленный товар – не того сорта, который указан в договоре. Не имея собственных складов, он поместил товар на склад профессионального хранителя. Через несколько дней вследствие удара молнии склад, на котором хранился товар, сгорел.

Российская организация обратилась в российский суд с требованием о взыскании с французской фирмы стоимости товара. Французская фирма заявила встречное требование о поставке товара надлежащего качества.

Какое решение должно быть вынесено судом?

9. Курсовая работа

Выполнение курсовой работы не предусмотрено.

10. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля)

Основная литература

1. Гетьман-Павлова, И. В. Международное частное право в 3 т. Том 2. Особенная часть: учебник для вузов / И. В. Гетьман-Павлова. — 6-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 470 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14611-0. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].

— URL: <https://urait.ru/bcode/490763> (дата обращения: 09.03.2022).

2. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для вузов / А. А. Вологдин. — 6-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 387 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-09280-6. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].

— URL: <https://urait.ru/bcode/488619> (дата обращения: 09.03.2022).

Дополнительная литература

1. Баринов, В. А. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / В. А. Баринов. - 2-е изд., испр. - Москва: Форум, 2020. - 192 с.: ил. - (Профессиональное образование). - ISBN 978-5-91134-414-6. - Текст: электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1063355>
2. Гетьман-Павлова, И. В. Международное частное право: учебник для вузов / И. В. Гетьман-Павлова. — 5-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 489 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14605-9. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/488667> (дата обращения: 09.03.2022).
3. Иншакова, А. О. Международное частное право: учебник и практикум для вузов / А. О. Иншакова. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 398 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-9916-8766-9. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/470862> (дата обращения: 09.03.2022).
4. Мирошников, Е. В. Международно-правовой обычай в коммерческой деятельности: учебное пособие для вузов / Е. В. Мирошников. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 162 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-12037-0. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/495843> (дата обращения: 09.03.2022).
5. Петрова, Г. В. Международное частное право в 2 т. Том 2 : учебник для вузов / Г. В. Петрова. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 376 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-01938-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/490724> (дата обращения: 09.03.2022).

Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», современных профессиональных баз данных и информационных справочных систем, необходимых для освоения дисциплины (модуля)

1. <http://www.rsl.ru/> – Электронный каталог Российской государственной библиотеки;
2. <http://www.nlr.ru/> – Российская национальная библиотека;
3. <http://www.pravo.fso.gov.ru/> - официальный интернет-портал правовой информации;
4. Необходимые для изучения нормативные правовые акты, иные официальные материалы, судебная статистика, материалы судебных дел доступны на сайтах: а) <http://www.ksrf.ru/> - Сайт Конституционного Суда РФ;

- б) [http:// www.vsrp.ru/](http://www.vsrp.ru/) - Сайт Верховного Суда РФ;
- в) [http:// www.minjust.ru/](http://www.minjust.ru/) - Сайт Министерства юстиции РФ;
- г) <http://www.duma.gov.ru/> - Государственной Думы Федерального Собрания РФ;
- д) <http://www.kremlin.ru/>- Сайт Президента Российской Федерации
- е) [http:// www.consultant.ru/](http://www.consultant.ru/) - СПС «Консультант Плюс»;
- ж) [http:// www.garant.ru/](http://www.garant.ru/) - СПС «Гарант».

11. Описание материально-технической базы необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю)

Необходимы учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы. Специальные помещения должны быть укомплектованы специализированной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации большой аудитории.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся должны быть оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду организации.

12. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)

Обучение магистрантов по курсу «Внешнеэкономические сделки» предполагает чтение лекций, проведение практических занятий, а также самостоятельную работу магистранта. На практических занятиях разбираются теоретические вопросы учебной дисциплины, а также решаются практические задания.

Овладение знаниями по курсу «Внешнеэкономические сделки» предполагает посещение лекций и практических занятий, проводимых под руководством преподавателя, а также активную самостоятельную работу.

Кроме того, к некоторым темам курса предусмотрено выполнение практических заданий по проведению самостоятельных исследований, а также выполнение иных практических заданий.

В ходе лекций преподаватель излагает и разъясняет основные, наиболее сложные понятия темы, а также связанные с ней теоретические и практические проблемы, дает рекомендации на практическое занятие и указания на самостоятельную работу.

Практические занятия завершают изучение наиболее важных тем учебной

дисциплины. Они служат для закрепления изученного материала, развития умений и навыков подготовки докладов, рефератов, приобретения опыта устных публичных выступлений, ведения дискуссии, аргументации и защиты выдвигаемых положений, а также для контроля преподавателем степени подготовленности магистрантов по изучаемой дисциплине.

Практическое занятие предполагает свободный обмен мнениями по избранной тематике. Он начинается со вступительного слова преподавателя, формулирующего цель занятия и характеризующего его основную проблематику. Затем, как правило, заслушиваются сообщения магистрантов. Обсуждение сообщения совмещается с рассмотрением намеченных вопросов. Поощряется выдвижение и обсуждение альтернативных мнений. В заключительном слове преподаватель подводит итоги обсуждения и объявляет оценки выступавшим магистрантам. В целях контроля подготовленности магистрантов и привития им навыков краткого письменного изложения своих мыслей преподаватель в ходе практических занятий может осуществлять текущий контроль знаний, с применением перечисленных выше оценочных материалов.

При подготовке к практическому занятию, магистранты имеют возможность воспользоваться консультациями преподавателя. Кроме указанных тем магистранты вправе, по согласованию с преподавателем, избирать и другие интересующие их темы.

Качество учебной работы магистрантов преподаватель оценивает в конце занятия, выставя текущие оценки. Магистрант имеет право ознакомиться с ними.

Аннотация

рабочей программы учебной дисциплины (модуля) «Внешнеэкономические сделки»

Цель освоения дисциплины (модуля): формирование системы знаний в сфере внешнеэкономической деятельности, а также развитие практических умений и навыков работы с источниками права, регулируемыми внешнеэкономические сделки.

Место дисциплины (модуля) в структуре основной профессиональной образовательной программы (ОПОП): дисциплина относится к дисциплинам по выбору части, формируемой участниками образовательных отношений Блока 1 Дисциплины (модули) учебного плана (Б1.В.ДВ.04.01)

Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с результатами освоения ОПОП

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование и развитие:

профессиональных компетенций:

- способен квалифицировано применять нормативные правовые акты гражданского, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права в профессиональной деятельности (ПК-1);
- способен принимать участие в проведении юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов гражданского, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права, давать квалифицированные юридические заключения и консультации в сферах применения норм гражданского, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права (ПК-4).

В результате изучения дисциплины обучающийся должен:

Знать:

- сущность и содержания основных понятий, категорий и институтов гражданского права, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права; нормативные правовые акты и правоприменительную и судебную практику в своей сфере профессиональной деятельности;
- методики проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции; методики составления квалифицированных юридических заключений и проведения консультаций в гражданско-правовой сфере юридической деятельности.

Уметь:

- осуществлять комплексный сравнительно-правовой анализ в гражданско-

правовой сфере; анализировать юридические факты, возникающие в связи с ними гражданско-правовые отношения и прогнозировать их развитие;

- проводить юридическую экспертизу проектов нормативных правовых актов гражданского, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права; давать квалифицированные юридические заключения и проводить консультации в гражданско-правовой сфере юридической деятельности.

Владеть:

- навыками применения действующего законодательства и реализации норм гражданского права, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права;

- навыками проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов гражданского, гражданско-процессуального и арбитражно-процессуального права; навыками юридического консультирования в гражданско-правовой сфере юридической деятельности.

Объем дисциплины (модуля) составляет 2 зачетные единицы (72 часа).

Семестр – 4.

Форма контроля – зачет (4 семестр)

Основные разделы дисциплины:

1. Внешнеэкономические сделки: понятие, стороны, содержание, виды
2. Правовое регулирование внешнеэкономических сделок
3. Договор международной купли-продажи
4. Расчеты сторон при совершении внешнеэкономических сделок
5. Международные перевозки
6. Ответственность сторон и защита прав участников внешнеэкономических сделок